

VENTURE CAPITAL
Family Office y familias empresarias
PROGRAMA DE FORMACIÓN
Términos de Invitación

Antecedentes

Ruta N es una entidad que dentro de su misión busca conectar y actuar como un agente neutro para fortalecer el ecosistema de ciencia, tecnología e innovación de la ciudad, generando capacidades y herramientas que permitan el fortalecimiento de sus actores estratégicos. Su intención es apoyar y gestionar actividades que impulsen el desarrollo económico a través del fortalecimiento de la economía del conocimiento.

ColCapital, por su parte, tiene el objetivo promover el desarrollo de la industria de capital privado y capital emprendedor en Colombia. Asimismo, la Asociación busca incrementar el flujo de capital en la industria y expandir el rango de oportunidades de inversión a través del acercamiento entre los actores. Su misión se centra en fomentar, desarrollar y promover de manera integral la industria de capital privado en Colombia, siendo el principal agente transformador, facilitador y articulador a través de la representación común de sus miembros.

En este sentido, Ruta N y ColCapital están convencidas que trabajar con oficinas de familia y familias empresarias permitirá aportar a estrategias y capacidades de estos agentes para que puedan generar valor al interior de sus negocios y a sus activos principales y de esta forma puedan seguir aportando e impactando el desarrollo de la ciudad.

En línea con lo anterior, se pondrá en marcha un programa de formación y acompañamiento en venture capital para family office y familias empresarias cuyo pilar es la gestión del conocimiento y a través del cual se brindan herramientas, experiencias, metodologías y capacidades con base en la experiencia y lecciones aprendidas de los expertos de la industria que están activos en estas temáticas.

A quién va dirigido

Este programa estará dirigido a las personas encargadas de la toma de decisión de inversión dentro de los *family offices* y las familias Empresarias y miembros de las familias empresarias.

Cada familia empresaria o family office podrá participar con hasta **3 miembros o ejecutivos**.

Requisitos

- Tener operación en Medellín. Entendiendo que esta operación es tener presencia comercial, de negocios o vínculo con el ecosistema de Medellín.
- Tener disponibilidad para colaborar con la generación de material y contenido sobre temáticas de valor y su experiencia como family office y familia empresaria para impulsar la industria de capital emprendedor en el país.
- Tener dentro de sus planes de corto y mediano plazo la puesta en marcha de una estrategia de inversión en venture Capital.

Las familias empresarias y/o family office que se inscriban al programa de formación serán consideradas según el orden de llegada del formulario de inscripción.

Programa

Las familias empresarias y/o family office participantes podrán acceder a un programa de formación y acompañamiento en **modalidad Virtual** que combina el desarrollo de conferencias grupales con horas de acompañamiento personalizado, de la siguiente forma:

- 19 horas de sesiones grupales en 8 sesiones - (ver cronograma específico)
- 6 horas de acompañamiento personalizado para las familias empresarias y/o family office, las cuales se realizarán con el grupo de facilitadores expertos en diversos temas.
- Demo-day con startups y gestores de fondos de capital privado.

Cronograma de la convocatoria

- Inicio de las inscripciones al programa de formación: Martes 19 de Octubre de 2021
- Cierre de las inscripción: Martes 2 de Noviembre de 2021
- Fecha de inicio del programa: Martes 9 de Noviembre de 2021
- Fecha de finalización del programa: Jueves 02 de Diciembre de 2021

Contenido y cronograma del programa

Módulo	Temática	Duración	Fecha	Facilitadores
1	Introducción al Venture Capital <ul style="list-style-type: none"> • Conceptualización de Wealth Management / Gestión de Patrimonios • Venture Capital como un tipo de activo • Venture Capital a nivel mundial 	3 horas	9 de Noviembre	<ul style="list-style-type: none"> • Roberto Navas • Renzo Sesana • Liliana Reyes - Invitado
2	Eliminando Barreras <ul style="list-style-type: none"> • Entendimiento general del riesgo de inversión en Venture Capital • Desmitificación del Venture Capital • Discusión sobre las percepciones, características y miedos asociados al V 	2 horas	11 de noviembre	<ul style="list-style-type: none"> • Felipe Santamaría • Patrick Menéndez • Susana García-Robles (invitado)
3	Plataforma de inversión <ul style="list-style-type: none"> • Definiciones estratégicas 	4 horas	16 y 18 de noviembre	<ul style="list-style-type: none"> • Patricia Sáenz • Paula Barrientos

	<ul style="list-style-type: none"> • Estrategia de originación • Instrumentos de inversión • Proceso de análisis de inversión • Valoración por etapas • Debida diligencia 			<ul style="list-style-type: none"> • Daniel Vasquez (invitado)
4	Asuntos legales, contables y tributarios <ul style="list-style-type: none"> • Introducción • Documentos preparatorios • Debida diligencia legal • Documentación definitiva • Temas contables y tributarios 	3 horas	23 de noviembre	<ul style="list-style-type: none"> • Acumen Legal RAD • Correa Merino
5	Valoración de Startups <ul style="list-style-type: none"> • Consideraciones para la valoración de startups • Métodos y herramientas de valoración 	2 horas	26 de noviembre	<ul style="list-style-type: none"> • Camilo Botero • David Osorio
6	Gestión del Venture Capital <ul style="list-style-type: none"> • Generación de valor con emprendimientos - Cómo puede el FO aportar y generar valor desde su experiencia en la compañía o startup en la que invierte • Evaluación de desempeño en Venture Capital -¿Qué métricas son relevantes para los FO poder medir y evaluar el desempeño de su inversión en Venture Capital? 	2 horas	30 de noviembre	<ul style="list-style-type: none"> • Paula Barrientos • Felipe Zárate
7	Desempeño y seguimiento del portafolio <ul style="list-style-type: none"> • Seguimiento portafolio • Retornos VC • Relación con el emprendedor • Salidas 	2 horas	02 de diciembre	<ul style="list-style-type: none"> • Gregorio Márquez • Adriana Suarez • Roberto Navas - invitado
8	Presentación tesis de inversión	1:30 hora	Primera semana de Febrero	
Demo day: Relacionamiento con gestores de fondos de capital privado y startups			Primera semana de Febrero	

Nota: Dentro de los módulos especificados anteriormente se cubrirá de manera integral las diferentes formas de hacer venture capital, tanto a través de inversión directa en startups o través de fondos y/o vehículos de inversión.

Consideraciones

- La metodología será altamente participativa y requerirá un firme compromiso por parte de los participantes para potenciar los resultados, fijando los conceptos y su posterior implementación práctica.
- Las familias empresarias y/o family office podrán presentar la tesis de inversión construida al finalizar el programa.
- Las sesiones personalizadas se coordinan de acuerdo con las agendas de los participantes y los facilitadores.

Inscripción

Para una debida inscripción la oficina de familia o familia empresaria aspirante deberá:

- Haber leído detenidamente los términos de invitación a la convocatoria.
- Diligenciar el formulario de inscripción.
- Una vez diligenciado el formulario, en un periodo de **tres (3) días hábiles**, el equipo de Ruta N líder del programa, se pondrá en contacto con la persona de la familia empresaria y/o family office que ha sido definida para tal fin para concretar los aspectos logísticos y de desarrollo del programa.
- La participación en el programa de formación tiene un costo total de \$9.630.000 por cada familia empresaria y/o family office. Del valor total Ruta N y ColCapital asumirán \$8.130.000, por lo cual, el valor restante de \$1.500.000 + Iva. debe ser asumido por cada familia empresaria y/o family office.